



Marketing y Negociación  
Inteligente de SERVICIOS  
PROFESIONALES

EMPRENDEDORES  
Herramientas Claves para  
Gerenciar un Nuevo negocio

COACHING Inteligente,  
Comunicaciones y  
TRABAJO EN EQUIPO

Como armar su propio  
PLAN de MARKETING  
orientado a Ventas Rentables

Claves para GERENCIAR  
PyMES y Negocios en  
Tiempos Difíciles

CALIDAD DE SERVICIO  
orientada al CLIENTE EXTERNO  
e Interno de su Empresa

Promoción y Negociación  
en VENTAS de PRODUCTOS  
INDUSTRIALES

NEGOCIACIÓN INTELIGENTE  
orientada a la VENTA DE  
SERVICIOS

Dirección Estratégica de  
Empresas, PyMES y  
Emprendimientos

CLINICA de VENTAS para  
Vendedores Profesionales  
de Empresas y PyMES

CADA ACTIVIDAD EN VERSIONES COMPACTA 4 HS. O FULL 8 HS. POSIBLES DE ADAPTAR A SU EMPRESA

Consultas aquí : <http://www.abellaconsultores.com.ar/contacto.html>